



Le Groupe **UNITE**, est un **énergéticien vert** indépendant, **pionnier et leader** dans la production **d'énergie renouvelable** décentralisée. Depuis plus de 35 ans, UNITE développe, construit et exploite des centrales **hydroélectriques**, des parcs **éoliens** et des installations **solaires** photovoltaïques (PV) (en grandes toitures et au sol). UNITE est également présent dans la valorisation de l'énergie verte, avec une position de leader sur les garanties d'origine (GO).

UNITE est une **PME agile, indépendante**, financièrement **solide, innovante**, ancrée dans les **territoires** (avec plus de 60 sites en exploitation) et bénéficiant d'une expérience **multi-EnR reconnue**. Avec une vision inscrite dans la durée, et en gardant les valeurs d'une entreprise familiale, le Groupe UNITE entre dans un nouveau cycle de croissance dynamique, en France et à l'international, avec l'objectif de doubler sa capacité de production d'Enr d'ici 2025.

Dans ce but, UNITE renforce notamment son développement dans le Solaire PV et crée, au sein de son siège à Lyon (69), le poste de :

## **Directeur d'Activité Solaire PV h/f**

**Pilote et moteur** de la croissance du parc **solaire PV** (au sol et grandes toitures) du Groupe :

- Vous participez à la définition de la **stratégie de croissance Solaire PV** (développement et acquisition ; cibles et actions prioritaires)
- Vous construisez la feuille de route et assurez sa bonne mise en œuvre, dans le respect des objectifs fixés.
- Vous êtes moteur du bon développement de nouvelles centrales solaires PV, notamment en phase amont (identification, prospection, sécurisation, ...) afin d'assurer un flux continu de projets et le bon transfert aux pôles développement et réalisation.
- Vous créez, votre équipe, vous assurez les recrutements et partenariats (prospecteurs fonciers, réseau de partenaires apporteurs d'affaires, développeurs, ...) tout en cultivant les valeurs d'entreprise propres à UNITE.
- Vous pilotez et faites avancer votre équipe, vous animez et développez vos réseaux de partenaires.
- Vous assurez le bon développement des processus, des outils et méthodes dans un esprit d'optimisation permanente.
- Vous êtes garant de la bonne gestion budgétaire du service et de la rentabilité des projets (TRI) et gérez votre périmètre en grande autonomie et sous la responsabilité du DG.

H/F, idéalement de formation BAC+5, type Ecole de Commerce ou d'Ingénieur, vous avez une **expérience réussie** de plus de 5 ans dans le **développement de centrales solaires PV**, idéalement auprès d'un IPP, développeur, EPCiste (ou BE). Vous êtes dotés d'une très bonne connaissance du secteur, avec une vision pertinente sur l'évolution du marché. Personne de réseau, vous savez créer et cultivez des relations privilégiées avec les parties prenantes.

'**Chasseur**' dans l'âme, votre **leadership** et votre sens du **business développement** vous permettront de faire la différence. Vous savez impulser vos idées et impacter votre entourage en cultivant une **dynamique positive**. Doté d'une grande aisance relationnelle vous êtes reconnu et apprécié pour votre capacité à **faire adhérer**. Bonne maîtrise des outils IT. Permis B obligatoire.

Ce poste passionnant vous permettra d'intégrer un groupe solide, agile, visionnaire et réactif, en mode scale-up, reconnu et résolument ancré dans les Enr, avec des valeurs humaines fortes et de nombreux atouts pour se différencier et réussir.

Pour postuler à l'offre, envoyez-nous votre CV et lettre de motivation sous la référence **KJBEL1** par e-mail à [candidat@elatos.fr](mailto:candidat@elatos.fr) ou postulez directement sur le site [www.elatos.fr](http://www.elatos.fr)